



Die Zukunftswerk GmbH

TEAM ZUKUNFTSWERK



Ronny Enke
geschäftsführender
Gesellschafter



Christian Meyer
Referent der
Geschäftsführung



Markus Kahler
geschäftsführender
Gesellschafter



Nicole Semmler
Vertriebsassistentz



Rolf Manigel
Regionalleiter
Süd



Vanessa Roßberger
Prozessberaterin
Apotheke



Christian Igel
Gesellschafter,
IT / Datenanalyst



Hendrik Martens
Gesellschafter,
Finanzberater



Stephan Scholz
Gesellschafter,
Finanzberater



Philipp Wirth
Gesellschafter,
Apotheker



Matthias Götzlaff
Gesellschafter,
Apotheker



Wofür steht das **ZUKUNFTSWERK?**



UNSERE 4 LEITWORTE



ZUKUNFTSWERK[®]

DIGITAL, KOMPETENT, UNABHÄNGIG
UND ZUKUNFTSORIENTIERT



Netzwerk- und Kooperationspartner



WARENBEZUG



FINANZDIENSTLEISTER



STEUER- UND RECHTSBERATUNG



PERSONALVERMITTLUNG



DIGITALE PRODUKTE



TECHNISCHE DIENSTLEISTER



REZEPTABRECHNUNG



APOTHEKENMARKETING



COACHING



SONSTIGE DIENSTLEISTUNGEN



Leistungsübersicht



ZUKUNFTSWERK®
Individuelle Beratung für einzigartige Apotheken

EINKAUFSWERK

WARENBEZUGS-CHECK

ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Systematische Analyse und strategische Optimierung** Ihres gesamten Warenbezugs, von der Prozessautomatisierung bis zur Lieferantenauswahl
- **Detaillierte Analyse der Großhandelsrechnungen** zur Identifikation von ungenutzten Potenzialen bei Haupt- und Defektlieferanten.
- **Entwicklung konkreter Handlungsempfehlungen** zur Optimierung Ihres Einkaufs-Mix aus Großhandels- und Direktbezug.
- **Aktive Verhandlung und Optimierung Ihrer Großhandelskonditionen** in Ihrem Namen, um bestmögliche Ergebnisse zu erzielen.
- **Gezielte Mitarbeiterschulung** für effiziente und kostenbewusste Beschaffungsprozesse im Apothekenalltag
- **Exklusiver Zugang zu allen Netzwerkvorteilen** und Sonderkonditionen des Zukunftswerks
- **Optional:** Detaillierter BWA-Check zur Aufdeckung weiterer finanzieller Optimierungspotenziale
- **Flexible Beratungsgespräche**, die wahlweise vor Ort in Ihrer Apotheke oder digital stattfinden

VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Signifikante Zeitersparnis** im Einkauf, wodurch wertvolle Ressourcen für die Kernaufgaben und die Kundenberatung frei werden.
- **Direkte Ertragssteigerung** durch die konsequente Ausschöpfung und professionelle Nachverhandlung Ihrer Einkaufskonditionen.
- **Nachhaltige Transparenz und Kostenkontrolle** durch ein dauerhaftes, professionelles Controlling.
- **Wettbewerbsvorteil** durch datengestütztes Benchmarking, das Ihnen ungenutzte Potenziale im Vergleich zum Markt aufzeigt.
- **Möglichkeit der Inanspruchnahme staatlicher Förderungen** zur Kofinanzierung des Optimierungsprojekts.



PREISWERK

DER ERTRAGSBOOSTER

ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Strategische Optimierung** Ihrer OTC-Verkaufspreise durch eine maßgeschneiderte, automatisierte Kalkulation basierend auf Ihren individuellen Parametern.
- **Fundierte Ertragsprognose:** Wir erstellen eine Simulation auf Basis Ihrer Abverkaufsdaten der letzten 12 Monate, um Ihr konkretes Mehrertragspotenzial aufzuzeigen.
- **Kompletter Implementierungsservice:** Unser Dienstleister übernimmt das Einspielen der initialen Startdatei sowie der ersten monatlichen Preisänderungen, um einen reibungslosen Start zu garantieren.
- **Transparentes Erfolgs-Controlling:** Quartalsweise Auswertungen zur detaillierten Erfolgsmessung und Überprüfung der Zielerreichung.
- **Optional (Multichannel-Strategie):** Entwicklung einer separaten, optimierten Preiskalkulation für Ihre Freiwahl sowie für Ihren Onlineshop.

VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Direkte und messbare Ertragssteigerung** im Non-Rx-Bereich durch Ausschöpfung ungenutzter Margenpotenziale.
- **Signifikanter Effizienzgewinn:** Ihr Team wird von der zeitaufwändigen, manuellen Preispflege entlastet und gewinnt mehr Zeit für die Kundenberatung.
- **Maximale Prozesssicherheit** durch die Vermeidung von Kalkulationsfehlern und die Sicherstellung einer konsistenten Preisstrategie.
- **Marktgerechte Preispositionierung:** Ihre Preisstrategie wird exakt auf Ihre individuelle Apothekensituation und Ihr Wettbewerbsumfeld ausgerichtet.
- **Kontinuierliche Optimierung "auf Knopfdruck"** durch vollautomatisierte, monatliche Preisupdates, die stets aktuelle Marktgegebenheiten berücksichtigen.
- **Unterstützung bei der Beantragung** staatlicher Förderungen für dieses Digitalisierungsprojekt.



ZAHLENWERK

APOTHEKENZAHLEN-CHECK

ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Performance-Analyse im Zeitvergleich:** Detaillierter Abgleich Ihrer wichtigsten Kennzahlen (KPIs wie Umsatz, Rohertrag, Packungen, Kundenanzahl) mit dem Vorjahreszeitraum.
- **Nationales Branchen-Benchmarking:** Objektive Standortbestimmung Ihrer Apotheken-Performance durch den anonymisierten Vergleich mit relevanten nationalen Marktdaten.
- **Visuelles Management-Dashboard:** Professionelle und intuitiv verständliche Visualisierung Ihrer Geschäftsentwicklung zur schnellen und klaren Trenderkennung.
- **Exklusives Add-on:** Als integraler Bestandteil unserer Pakete EinkaufsWerk oder GesamtWerk buchbar, um Analysen direkt mit strategischen Maßnahmen zu verbinden.

Umsatzerlöse	511.206,84	524.123,66	-12.916,82
Rezept	445.046,00	446.705,75	-1.659,75
GKV	367.099,40	349.448,51	17.650,89
PKV	77.946,59	97.257,26	-19.310,67
Hochpreisartikel	192.329,61	186.003,33	6.326,28
Barverkauf	66.160,81	77.417,91	-11.257,10
Apothekenpflichtige Artikel	34.051,94	41.558,47	-7.506,53
Freiverkäufliche Artikel	31.080,14	34.604,92	-3.524,78

VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Strategische Klarheit:** Sie erhalten quartalsweise eine fundierte und objektive Analyse Ihrer unternehmerischen Leistung im nationalen Branchenkontext.
- **Proaktive Unternehmenssteuerung:** Wir identifizieren frühzeitig negative Entwicklungstrends, um rechtzeitig und wirksam gegensteuern zu können.
- **Entscheidungsrelevanz auf einen Blick:** Alle wichtigen Kennzahlen Ihrer Apotheke werden in einem kompakten und übersichtlichen Management-Report konsolidiert.

Bezeichnung	03.2024	01.2024 - 03.2024
Umsatzerlöse	↑	↑
Rohertrag	↑	↑
Kunden	↑	↑
Packungen	↑	↑
Umsatzerlöse pro Kunde	→	→
Rohertrag pro Kunde	→	→
Rohertrag in % vom Umsatz	↓	↓
Lieferfähigkeit	→	→



GESAMTWERK

UNSER TOPSELLER

ENTHALTENE LEISTUNGEN

- Die strategische Kombination aller Einzelmodule: Sie erhalten das volle Leistungsspektrum aus EinkaufsWerk (Einkaufsoptimierung), PreisWerk (Ertragssteigerung) und ZahlenWerk (Daten-Controlling).
- Alle Leistungen gebündelt zu einem exklusiven Paketpreis mit einem signifikanten Preisvorteil gegenüber der Einzelbuchung der Module.
- Umfassende Unterstützung bei der Identifikation und Beantragung möglicher staatlicher Förderungen zur Kofinanzierung Ihrer Projekte.



ANALYSEWERK

WARENEINSATZ-CHECK

ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Zusammenführung und Abgleich der Daten:** Systematische Sammlung und Abstimmung der relevanten Daten aus Ihrer Warenwirtschaft (inkl. Inventur), der Rezeptabrechnung (AVS/ARZ), den Großhandelsrechnungen und Ihrer BWA für einen einheitlichen Analysezeitraum
- **Analyse der Lagerbewertung:** Überprüfung der korrekten Verbuchung von Bestandsveränderungen, notwendigen Abwertungen (z.B. bei Ware kurz vor Verfall), Retouren und Gutschriften.
- **Gegenprüfung interner Faktoren:** Untersuchung von potenziellen Fehlerquellen wie fehlender Fakturierung (z.B. E-Rezepte), falsch eingestellten Preisen (z.B. Aktionspreise) oder Retaxationen.
- **Abschließender Bericht:** Erstellung einer detaillierten Auswertung mit einer Plausibilitätsprüfung im Branchenvergleich und konkreten, umsetzbaren Handlungsempfehlungen zur Optimierung.

VORTEILE APOTHEKE

- **Maximale Transparenz:** Sie erhalten einen klaren und detaillierten Einblick in die wahren Kostentreiber Ihres Wareneinsatzes – vom Einkauf bis zur Lagerhaltung
- **Datengestützte Entscheidungen:** Die Analyse liefert Ihnen eine solide Basis für strategische Anpassungen und eine verbesserte, nachhaltige Kostenkontrolle.
- **Sicherung der Zukunftsfähigkeit:** Eine regelmäßige Verprobung des Wareneinsatzes ist ein entscheidender Baustein, um die Rentabilität Ihrer Apotheke langfristig zu sichern.
- **Verbesserung des Rohgewinns:** Durch das Aufdecken und Beseitigen von stillen Verlusten und unbemerkten Kostenfaktoren steigern Sie direkt Ihre Marge.



STARTWERK

DAS EXISTENZGRÜNDER-PAKET

VOR DEM START

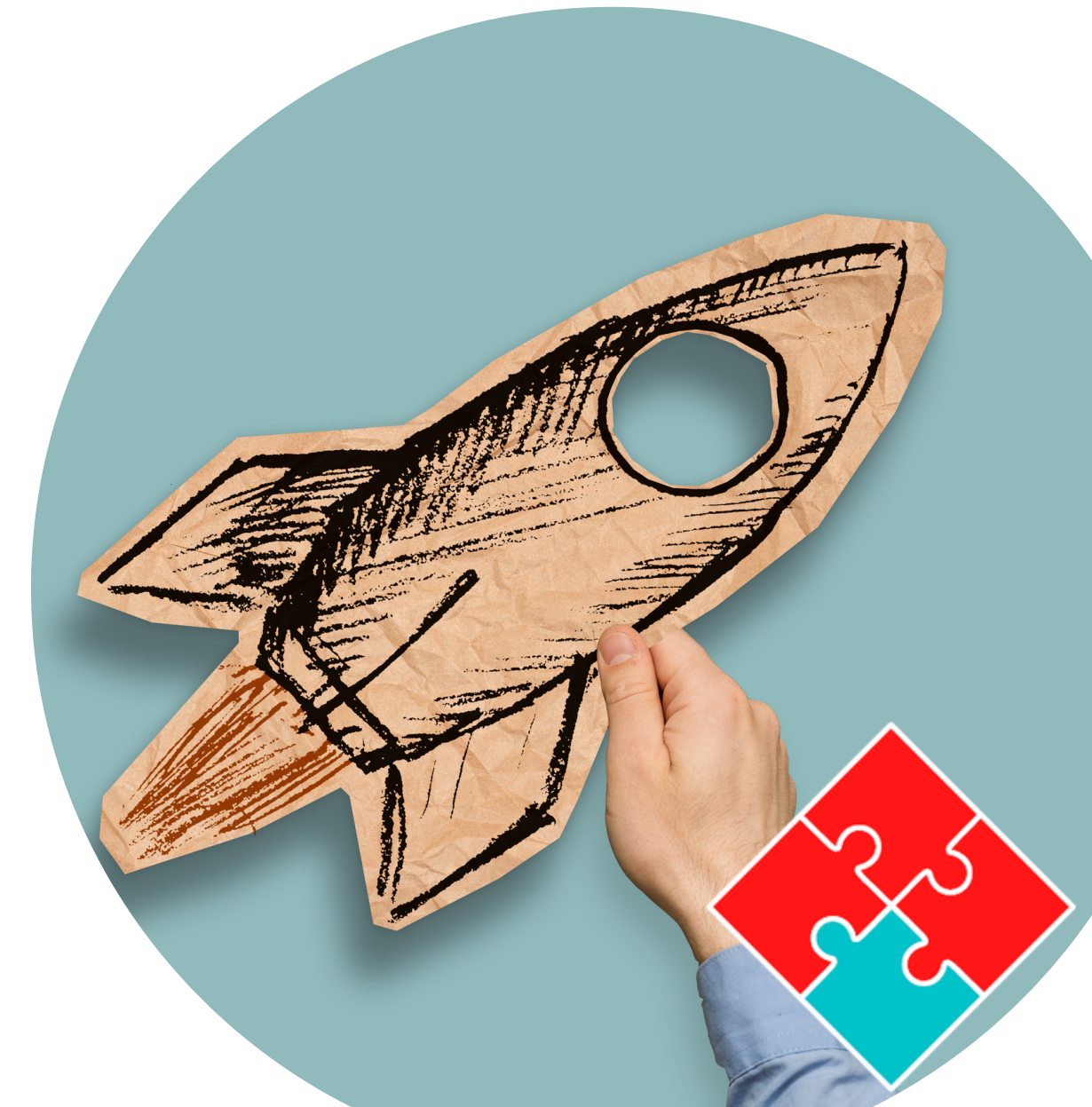
- Vermittlung und Finanzierung einer Apotheke im gewünschten Gebiet
- ausführliche Bedarfsanalyse (inkl. Standortanalyse)
- Unterstützung für eine strukturierte Apothekenübernahme
- Strukturierung des Warenbezuges Großhandel und Direktgeschäfte inklusive Mitarbeitercoaching

AB APOTHEKENÜBERNAHME

- strategische Zielplanung aus Ihrer Bedarfsanalyse
- Ansätze zur Digitalisierung in der Apotheke
- Persönlichkeitscoaching (Unternehmer/in sein, Mitarbeiterführung, Zeit - und Stressmanagement)
- Workshop zur Positionierung Ihrer Apotheke (Marketing)
- automatisierte Preiskalkulation OTC zur Ertragssteigerung
- monatlicher BWA-Check zur Entwicklungsanalyse Ihrer Apotheke
- Quartalsgespräche vor Ort zur Zahlen- und Zielentwicklung

VORTEILE FÜR EXIS

- Know-how aller Gesellschafter vom Zukunftswerk
- Zugriff auf gesamtes Netzwerk vom Zukunftswerk
- Vorteile aller Netzwerk- und Kooperationspartner
- staatliche Förderung möglich



KARTENWERK

DIGITALE KUNDENKARTE

VORTEILE APOTHEKE

- nie mehr Ausgabe und Aktualisierung von Papier- oder Plastikkarten
- nachhaltig, da ressourcenfrei
- Kundenbindung durch bessere Kommunikation
- datenschutzkonform
- weniger Hantieren mit womöglich unleserlichen Kundendaten
- Kartencheck per Barcode-Scanner

VORTEILE ENDKUNDE

- kein Ausfüllen von lästigen Papierformularen
- selbstständige Registrierung per QR-Code
- persönliche Daten selbst im Griff haben (Adresse etc.)
- immer auf dem Handy dabei
- keine zusätzliche App notwendig
- nachhaltig da ressourcenfrei (keine Papier- oder Plastikkarte)

MARKETING APOTHEKE

- Push-Nachrichten und Informationen
- Nachrichten an dezidierte Kunden (z.B. Terminerinnerungen, Glückwünsche zum Geburtstag)
- Informationen über aktuelle Coupons und Rabatte direkt auf das Kunden-Handy
- Image-Gewinn in Sachen Digitalisierung



VERMITTLUNGSWERK

APOTHEKENVERMITTLUNG

APOTHEKENVERKAUF

- **Kostenfreie und diskrete Erstberatung** zur Analyse Ihrer Ziele und zur strategischen Planung des Verkaufsprozesses.
- **Fundierte und marktgerechte Wertermittlung** Ihrer Apotheke als solide Basis für die Verkaufsverhandlungen.
- **Professionelle Aufbereitung** aller Wirtschaftsdaten in einem aussagekräftigen Exposé, um potenzielle Nachfolger zu überzeugen.
- **Individuelle und vollumfängliche Begleitung** während des gesamten Verkaufsprozesses – von der Vorbereitung bis zum Vertragsabschluss.
- **Aktive und diskrete Vermittlung** an einen geprüften Kreis passender und finanzstarker Kaufinteressenten.
- **Sicherstellung der Käuferbonität** durch die Begleitung der Finanzierungsgespräche über unser etabliertes Partnernetzwerk.

APOTHEKENÜBERNAHME

- **Kostenfreie und persönliche Erstberatung** zur Definition Ihres individuellen Anforderungsprofils und Ihrer unternehmerischen Ziele.
- **Zugang zu passenden Apothekenangeboten**, die Ihrem Suchprofil entsprechen, inklusive exklusiver, nicht-öffentlicher Objekte.
- **Aktive Unterstützung bei der Entwicklung** eines tragfähigen und bankenfähigen Finanzierungskonzepts.
- **Profitieren Sie von unserer umfassenden Marktkennntnis** und der Erfahrung aus erfolgreichen Vermittlungen.
- **Persönliche und engmaschige Begleitung** während des gesamten Akquisitionsprozesses – von der Objektauswahl bis zur finalen Unterschrift.
- **Optional:** Anschließende ganzheitliche Zukunftsberatung durch das Team vom Zukunftswerk zur Sicherung Ihres nachhaltigen Erfolgs nach der Übernahme.



NETZWERK

AUSTAUSCH & INFO'S

VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Motivation:** Der Austausch mit Gleichgesinnten kann motivierend wirken und dazu anregen, eigene Ziele aktiver zu verfolgen.
- **Beziehungsaufbau:** Netzwerkgruppentreffen bieten die Möglichkeit, neue Kontakte zu knüpfen und bestehende Beziehungen zu vertiefen.
- **Wissenstransfer:** Teilnehmer können Erfahrungen und Fachwissen austauschen, was zu einem besseren Verständnis von Branchentrends und -praktiken führt.
- **Unterstützung:** Netzwerkgruppen bieten eine Plattform, um Unterstützung und Rat von Gleichgesinnten zu erhalten, insbesondere in herausfordernden Zeiten.
- **Inspiration:** Der Austausch mit anderen kann neue Ideen und Perspektiven fördern, die zu kreativen Lösungen und Innovationen führen.
- **Feedback:** Teilnehmer können wertvolles Feedback zu ihren Projekten oder Ideen erhalten, was zur Verbesserung und Weiterentwicklung beiträgt.
- **Zugang zu Experten:** Oft sind in Netzwerkgruppen Fachleute vertreten, die wertvolle Einblicke und Ratschläge geben können.
- **NEU ab 11.2025:** ZWAC - exklusive, digitale Zukunftswerk Apotheken-Community



BESTELLWERK

DEFEKTE MINIMIEREN

**COMING
SOON**



EFFIZENZWERK

MITARBEITEREINSATZ

**COMING
SOON**





PlanungsWerk®

APOTHEKE IM FOKUS

Leistungen

- **Fundierte Apothekenbewertung:** Ermittlung eines realistischen und marktgerechten Unternehmenswerts, für den erfolgreichen Verkauf oder als Basis für Ihre Lebensplanung.
- **Strategische Standortanalyse:** Objektive Bewertung des Markt- und Wettbewerbsumfelds, um die Attraktivität und das Potenzial Ihres Standorts für Käufer/ Banker transparent zu machen.
- **Belastbare Prognoserechnung:** Schaffung einer verlässlichen Datengrundlage zur Abwägung von Chancen sowie Risiken und zur Fundierung weitreichender strategischer Entscheidungen für Ihre Zukunft.
- **Vorausschauende Liquiditätsplanung:** Erstellung einer soliden Finanzplanung als Grundlage für zukunftssichere Entscheidungen und zur Gewährleistung Ihrer finanziellen Stabilität, auch in unsicheren Zeiten.
- **Überzeugendes Apotheken-Exposé:** Professionelle Aufbereitung aller relevanten Daten und Fakten zu einer aussagekräftigen Verkaufsunterlage, um qualifizierte Käufer gezielt anzusprechen und zu überzeugen.

Vorteile Apotheke

- **Maximale Entscheidungssicherheit:** Vermeiden Sie kostspielige Fehler durch datengestützte Analysen und praxiserprobte Konzepte, die auf Ihre individuelle Situation zugeschnitten sind.
- **Signifikanter Effizienzgewinn:** Sparen Sie wertvolle Zeit durch die Auslagerung komplexer Planungs- und Analyseprozesse und konzentrieren Sie sich voll auf Ihr Kerngeschäft.
- **Ganzheitliche Expertise aus einer Hand:** Profitieren Sie von der gebündelten Kompetenz und der engen, synergetischen Zusammenarbeit des gesamten Zukunftswerk-Netzwerks für eine 360°-Betrachtung Ihres Vorhabens.



www.PlanungsWerk.gmbh

Geschäftsführer: Mike Beenders & Carsten Kese

KONTAKT ZU UNS

Mail: kontakt@zukunftswerk.gmbh

Webseite: www.zukunftswerk.gmbh

Telefon: 04409 - 727 300 3

LinkedIn: linkedin.com/company/zukunftswerk-gmbh

Instagram: @zukunftswerk.apotheke





**Das wahre Geheimnis des Erfolgs ist Begeisterung.
(Walter Percy Crysler)**



ZUKUNFTSWERK®
Individuelle Beratung für einzigartige Apotheken