



# Die Zukunftswerk GmbH stellt sich vor

# TEAM ZUKUNFTSWERK



**Ronny Enke**  
geschäftsführender  
Gesellschafter



**Christian Meyer**  
Referent der  
Geschäftsführung



**Markus Kahler**  
geschäftsführender  
Gesellschafter



**Ulrich Bloch**  
Regionalleiter  
Nord



**Nicole Semmler**  
Vertriebsassistentz



**Rolf Manigel**  
Regionalleiter  
Süd



**Christian Igel**  
Gesellschafter,  
IT / Datenanalyst



**Hendrik Martens**  
Gesellschafter,  
Finanzberater



**Stephan Scholz**  
Gesellschafter,  
Finanzberater



**Philipp Wirth**  
Gesellschafter,  
Apotheker



**Matthias Götzlaff**  
Gesellschafter,  
Apotheker



# Wofür steht das **ZUKUNFTSWERK?**



# UNSERE 4 LEITWORTE



# ZUKUNFTSWERK<sup>®</sup>

DIGITAL, KOMPETENT, UNABHÄNGIG  
UND ZUKUNFTSORIENTIERT





# KOOPERATIONSPARTNER



- aktuell über 40 strategische Netzwerk- und Kooperationspartner aus den Bereichen: Apothekenmarketing, Coaching, digitale Produkte, Finanzdienstleister, Personalvermittlung, Rezeptabrechnung, sonstige Dienstleistungen, Steuer- und Rechtsberatung, technische Dienstleister, Warenbezug
- **exklusive Vorteile** für Zukunftswerk-Mandanten/innen
- Vorteilsgewährung **direkt** vom Kooperationspartner an die Apotheke
- Übersicht aller Partner und Vorteile im geschlossenen Mitgliederbereich einsehbar



# Unsere **Werks**bausteine



**ZUKUNFTSWERK®**  
Individuelle Beratung für einzigartige Apotheken



# BasisWerk

## GH-RECHNUNGS-CHECK

### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- detaillierte, monatliche Analyse der Großhandelsrechnungen  
Soll-Ist-Vergleich der vereinbarten Konditionen
- Plausibilitätsprüfung durch Anbindung an die Warenwirtschaft der Apotheke - Vergleich von Rechnungs- mit Buchungsdaten
- digitale Präsentation der ersten Auswertung -  
für ein maximales Verständnis der Auswertung

### VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- nachhaltige Transparenz und Kostenkontrolle durch  
ein dauerhaftes, unabhängiges Controlling (monatlich).



# Einkaufs**Werk**

## WARENBEZUGS-CHECK

### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Systematische Analyse und strategische Optimierung** Ihres gesamten Warenbezugs, von der Prozessautomatisierung bis zur Lieferantenauswahl
- **Detaillierte Analyse der Großhandelsrechnungen** zur Identifikation von ungenutzten Potenzialen bei Haupt- und Defektlieferanten.
- **Entwicklung konkreter Handlungsempfehlungen** zur Optimierung Ihres Einkaufs-Mix aus Großhandels- und Direktbezug.
- **Aktive Verhandlung und Optimierung Ihrer Großhandelskonditionen** in Ihrem Namen, um bestmögliche Ergebnisse zu erzielen.
- **Gezielte Mitarbeiterschulung** für effiziente und kostenbewusste Beschaffungsprozesse im Apothekenalltag
- **Exklusiver Zugang zu allen Netzwerkvorteilen** und Sonderkonditionen des Zukunftswerks
- **Flexible Beratungsgespräche**, die wahlweise vor Ort in Ihrer Apotheke oder digital stattfinden

### VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Signifikante Zeitersparnis** im Einkauf, wodurch wertvolle Ressourcen für die Kernaufgaben und die Kundenberatung frei werden.
- **Direkte Ertragssteigerung** durch die konsequente Ausschöpfung und professionelle Nachverhandlung Ihrer Einkaufskonditionen.
- **Nachhaltige Transparenz und Kostenkontrolle** durch ein dauerhaftes, professionelles Controlling (monatlich).
- **Wettbewerbsvorteil** durch datengestütztes Benchmarking, das Ihnen ungenutzte Potenziale im Vergleich zum Markt aufzeigt.
- **Möglichkeit der Inanspruchnahme staatlicher Förderungen** zur Kofinanzierung des Optimierungsprojekts.





# BeratungsWerk

## APOTHEKENZAHLEN-CHECK

### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Performance-Analyse im Zeitvergleich:** Detaillierter Abgleich Ihrer wichtigsten Kennzahlen (KPIs wie Umsatz, Rohertrag, Packungen, Kundenanzahl) mit dem Vorjahreszeitraum.
- **Nationales Branchen-Benchmarking:** Objektive Standortbestimmung Ihrer Apotheken-Performance durch den anonymisierten Vergleich mit relevanten nationalen Marktdaten.
- **Visuelles Management-Dashboard:** Professionelle und intuitiv verständliche Visualisierung Ihrer Geschäftsentwicklung zur schnellen und klaren Trenderkennung.
- **BWA-/IBV-Analyse:** detaillierter BWA-/IBV-Check zur Aufdeckung weiterer finanzieller Optimierungspotenziale

Umsatzerlöse	511.206,84	524.123,66	-12.916,82
<b>Rezept</b>	<b>445.046,00</b>	<b>446.705,75</b>	<b>-1.659,75</b>
GKV	367.099,40	349.448,51	17.650,89
PKV	77.946,59	97.257,26	-19.310,67
Hochpreisartikel	192.329,61	186.003,33	6.326,28
<b>Barverkauf</b>	<b>66.160,81</b>	<b>77.417,91</b>	<b>-11.257,10</b>
Apothekenpflichtige Artikel	34.051,94	41.558,47	-7.506,53
Freiverkäufliche Artikel	31.080,14	34.604,92	-3.524,78

### VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Strategische Klarheit:** Sie erhalten quartalsweise eine fundierte und objektive Analyse Ihrer unternehmerischen Leistung im nationalen Branchenkontext.
- **Proaktive Unternehmenssteuerung:** Wir identifizieren frühzeitig negative Entwicklungstrends, um rechtzeitig und wirksam gegensteuern zu können.
- **Entscheidungsrelevanz auf einen Blick:**  
Alle wichtigen Kennzahlen Ihrer Apotheke werden in einem kompakten und übersichtlichen Management-Report konsolidiert.

Bezeichnung	03.2024	01.2024 - 03.2024
Umsatzerlöse	↑	↑
Rohertrag	↑	↑
Kunden	↑	↑
Packungen	↑	↑
Umsatzerlöse pro Kunde	→	→
Rohertrag pro Kunde	→	→
Rohertrag in % vom Umsatz	↓	↓
Lieferfähigkeit	→	→





# PreisWerk

## DER ERTRAGSBOOSTER

### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Strategische Optimierung** Ihrer OTC- und Freiwahl-Verkaufspreise durch eine maßgeschneiderte, automatisierte Kalkulation basierend auf Ihren individuellen Parametern.
- **Fundierte Ertragsprognose:** Wir erstellen eine Simulation auf Basis Ihrer Abverkaufsdaten der letzten 12 Monate, um Ihr konkretes Mehrertragspotenzial aufzuzeigen.
- **Kompletter Implementierungsservice:** Unser Dienstleister übernimmt das Einspielen der initialen Startdatei sowie der ersten monatlichen Preisänderungen, um einen reibungslosen Start zu garantieren.
- **Transparentes Erfolgs-Controlling:** Quartalsweise Auswertungen zur detaillierten Erfolgsmessung und Überprüfung der Zielerreichung.
- **Optional (Multichannel-Strategie):** Entwicklung einer separaten, optimierten Preiskalkulation für Ihren Onlineshop.

### VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Direkte und messbare Ertragssteigerung** im Non-Rx-Bereich durch Ausschöpfung ungenutzter Margenpotenziale.
- **Signifikanter Effizienzgewinn:** Ihr Team wird von der zeitaufwändigen, manuellen Preispflege entlastet und gewinnt mehr Zeit für die Kundenberatung.
- **Maximale Prozesssicherheit** durch die Vermeidung von Kalkulationsfehlern und die Sicherstellung einer konsistenten Preisstrategie.
- **Marktgerechte Preispositionierung:** Ihre Preisstrategie wird exakt auf Ihre individuelle Apothekensituation und Ihr Wettbewerbsumfeld ausgerichtet.
- **Kontinuierliche Optimierung "auf Knopfdruck"** durch vollautomatisierte, monatliche Preisupdates, die stets aktuelle Marktgegebenheiten berücksichtigen.
- **Unterstützung bei der Beantragung** staatlicher Förderungen für dieses Digitalisierungsprojekt.



### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- Die strategische Kombination aller Einzelmodule: Sie erhalten das volle Leistungsspektrum aus **EinkaufsWerk** (Bezugsoptimierung) und **BeratungsWerk** (betriebswirtschaftliches Controlling).
- Alle Leistungen gebündelt zu einem exklusiven Paketpreis mit einem signifikanten Preisvorteil gegenüber der Einzelbuchung der Module.
- Umfassende Unterstützung bei der Identifikation und Beantragung möglicher staatlicher Förderungen zur Kofinanzierung Ihrer Projekte.





# ErfolgsWerk

UNSER TOPSELLER

## ENTHALTENE LEISTUNGEN

- Die strategische Kombination aller Einzelmodule: Sie erhalten das volle Leistungsspektrum aus EinkaufsWerk (Bezugsoptimierung), PreisWerk (Ertragssteigerung im Verkauf) und BeratungsWerk (betriebswirtschaftliches Controlling).
- Alle Leistungen gebündelt zu einem exklusiven Paketpreis mit einem signifikanten Preisvorteil gegenüber der Einzelbuchung der Module.
- Umfassende Unterstützung bei der Identifikation und Beantragung möglicher staatlicher Förderungen zur Kofinanzierung Ihrer Projekte.





# AnalyseWerk

## WARENEINSATZ-CHECK

### ENTHALTENE LEISTUNGEN

- **Zusammenführung und Abgleich der Daten:** Systematische Sammlung und Abstimmung der relevanten Daten aus Ihrer Warenwirtschaft (inkl. Inventur), der Rezeptabrechnung (AVS/ARZ), den Großhandelsrechnungen und Ihrer BWA für einen einheitlichen Analysezeitraum
- **Analyse der Lagerbewertung:** Überprüfung der korrekten Verbuchung von Bestandsveränderungen, notwendigen Abwertungen (z.B. bei Ware kurz vor Verfall), Retouren und Gutschriften.
- **Gegenprüfung interner Faktoren:** Untersuchung von potenziellen Fehlerquellen wie fehlender Fakturierung (z.B. E-Rezepte), falsch eingestellten Preisen (z.B. Aktionspreise) oder Retaxationen.
- **Abschließender Bericht:** Erstellung einer detaillierten Auswertung mit einer Plausibilitätsprüfung im Branchenvergleich und konkreten, umsetzbaren Handlungsempfehlungen zur Optimierung.

### VORTEILE APOTHEKE

- **Maximale Transparenz:** Sie erhalten einen klaren und detaillierten Einblick in die wahren Kostentreiber Ihres Wareneinsatzes – vom Einkauf bis zur Lagerhaltung
- **Datengestützte Entscheidungen:** Die Analyse liefert Ihnen eine solide Basis für strategische Anpassungen und eine verbesserte, nachhaltige Kostenkontrolle.
- **Sicherung der Zukunftsfähigkeit:** Eine regelmäßige Verprobung des Wareneinsatzes ist ein entscheidender Baustein, um die Rentabilität Ihrer Apotheke langfristig zu sichern.
- **Verbesserung des Rohgewinns:** Durch das Aufdecken und Beseitigen von stillen Verlusten und unbemerkten Kostenfaktoren steigern Sie direkt Ihre Marge.



# VermittlungsWerk

APOTHEKENVERMITTLUNG

## APOTHEKENVERKAUF

- **Kostenfreie und diskrete Erstberatung** zur Analyse Ihrer Ziele und zur strategischen Planung des Verkaufsprozesses.
- **Fundierte und marktgerechte Wertermittlung** Ihrer Apotheke als solide Basis für die Verkaufsverhandlungen.
- **Professionelle Aufbereitung** aller Wirtschaftsdaten in einem aussagekräftigen Exposé, um potenzielle Nachfolger zu überzeugen.
- **Individuelle und vollumfängliche Begleitung** während des gesamten Verkaufsprozesses – von der Vorbereitung bis zum Vertragsabschluss.
- **Aktive und diskrete Vermittlung** an einen geprüften Kreis passender und finanzstarker Kaufinteressenten.
- **Sicherstellung der Käuferbonität** durch die Begleitung der Finanzierungsgespräche über unser etabliertes Partnernetzwerk.

## APOTHEKENÜBERNAHME

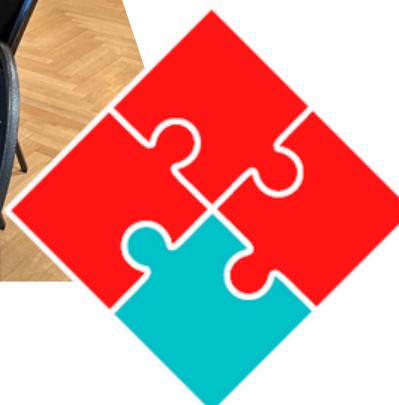
- **Kostenfreie und persönliche Erstberatung** zur Definition Ihres individuellen Anforderungsprofils und Ihrer unternehmerischen Ziele.
- **Zugang zu passenden Apothekenangeboten**, die Ihrem Suchprofil entsprechen, inklusive exklusiver, nicht-öffentlicher Objekte.
- **Aktive Unterstützung bei der Entwicklung** eines tragfähigen und bankenfähigen Finanzierungskonzepts.
- **Profitieren Sie von unserer umfassenden Marktkennntnis** und der Erfahrung aus erfolgreichen Vermittlungen.
- **Persönliche und engmaschige Begleitung** während des gesamten Akquisitionsprozesses – von der Objektauswahl bis zur finalen Unterschrift.
- **Optional:** Anschließende ganzheitliche Zukunftsberatung durch das Team vom Zukunftswerk zur Sicherung Ihres nachhaltigen Erfolgs nach der Übernahme.





### VORTEILE FÜR APOTHEKEN

- **Motivation:** Der Austausch mit Gleichgesinnten kann motivierend wirken und dazu anregen, eigene Ziele aktiver zu verfolgen.
- **Beziehungsaufbau:** Netzwerkgruppentreffen bieten die Möglichkeit, neue Kontakte zu knüpfen und bestehende Beziehungen zu vertiefen.
- **Wissenstransfer:** Teilnehmer können Erfahrungen und Fachwissen austauschen, was zu einem besseren Verständnis von Branchentrends und -praktiken führt.
- **Unterstützung:** Netzwerkgruppen bieten eine Plattform, um Unterstützung und Rat von Gleichgesinnten zu erhalten, insbesondere in herausfordernden Zeiten.
- **Inspiration:** Der Austausch mit anderen kann neue Ideen und Perspektiven fördern, die zu kreativen Lösungen und Innovationen führen.
- **Feedback:** Teilnehmer können wertvolles Feedback zu ihren Projekten oder Ideen erhalten, was zur Verbesserung und Weiterentwicklung beiträgt.
- **Zugang zu Experten:** Oft sind in Netzwerkgruppen Fachleute vertreten, die wertvolle Einblicke und Ratschläge geben können.
- **seit 11.2025:** ZWAC - exklusive, digitale Zukunftswerk Apotheken-Community via WhatsApp





# BestellWerk

DEFEKTE MINIMIEREN

**COMING  
SOON**



# EffizienzWerk

MITARBEITEREINSATZ

**COMING  
SOON**



# Kontakt zu uns

**Mail:** kontakt@zukunftswerk.gmbh

**Webseite:** www.zukunftswerk.gmbh

**Telefon:** 04409 - 727 300 3

**LinkedIn:** linkedin.com/company/zukunftswerk-gmbh

**Instagram:** @zukunftswerk.apotheke







**Das wahre Geheimnis des Erfolgs ist Begeisterung.  
(Walter Percy Chrysler)**



**ZUKUNFTSWERK®**  
Individuelle Beratung für einzigartige Apotheken